

Bpifrance,

Au service du développement des entreprises françaises

Qui sommes-nous ?

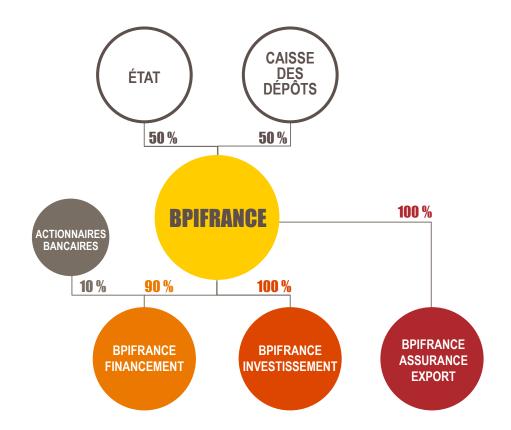


Tous les instruments

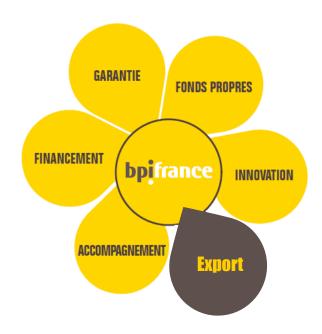
publics de financement réunis

Créé par la loi du 31 décembre 2012, **Bpifrance** est détenu à 50 % par l'État
et 50 % par la Caisse des dépôts.

Dès sa création, le groupe s'est organisé
autour de deux pôles : **Bpifrance Financement**et **Bpifrance Investissement.**Depuis le 1^{er} janvier 2017, la nouvelle filiale **Bpifrance Assurance Export** assure,
au nom de l'État et sous son contrôle,
l'activité export des entreprises.



Nos solutions proposées à l'international



Bpifrance vous accompagne

à toutes les étapes de votre développement international

- Missions de développement à l'international
- Assurance Prospection Couvre une partie de vos frais de prospection en cas d'échec
- Accompagnement pour nouer des partenariats technologiques à l'étranger
- Voiontariat international en entreurise (VIE)



Internationaux Modules de conseil

CONSTRUIRE VOTRE STRATÉGIE

Diagnostics

PROSPECTER

- Bulfrance Université Séminaires. ateliers et modules d'e-learning
- **FORMER VOS ÉQUIPES**

- Prêt Croissance International
- Crédit Export Financement de vos clients à l'étranger
- Conseil pour l'accès aux financements de l'Union européenne
- Garantie des cautions et des préfinancements Émis par votre banque
- Garantie de vos prêts bancaires
- Avance + Export Mobilisation de vos créances à l'export

FINANCER VOS VENTES Assurance-Crédit

Assurance du risque de non-paiement ou d'interruption de vos contrats

SÉCURISER VOS **PAIEMENTS** Assurance Change

Assurance contre les fluctuations des taux de change

GÉRER LE RISQUE **DE CHANGE**

CRÉER **UNE FILIALE** À L'INTER-NATIONAL

- Prêt Croissance International
- Fonds Build-up International (FBI)

Pour investir à vos côtés dans vos opérations de croissance externe

Assurance investissement

Assurance contre le risque politique

 Garantie de proiet à l'international

Assurance contre le risque de faillite de votre filiale à l'étranger



L'ASSURANCE PROSPECTION 2018

FINANCER SES DÉPENSES DE PROSPECTION ET S'ASSURER CONTRE LE RISQUE D'ÉCHEC À L'EXPORT

DÉPENSES ÉLIGIBLES :

- Déplacements et séjours à l'étranger, salaires et charges pendant la durée des déplacements
- Création d'un service export, recrutement, formation, salaires et charges patronales du personnel
- Dépenses marketing, études de marché, conseils juridiques, publicité, création de site internet et frais d'adaptation du produit au marché...
- Frais de fonctionnement d'une implantation à l'étranger (agents commerciaux, bureau commercial, filiales)
- Foires, salons, missions collectives...

Quotité Garantie de 65 %

1er versement de 50 % à la signature du contrat

DÈS 30 000 €

Prospection: 2 ou 3 ans

Franchise: 2 ans

Tous pays

sauf exclusion Politique Assurance-Crédit

TPE - PME - ETI CA < 500 M€

Remboursement: 3 ou 4 ans

selon CA réalisé sur zone garantie avec un minimum de 30 %

Dépôt en ligne : bpifrance.fr



EXEMPLE D'APPLICATION ASSURANCE PROSPECTION

Hypothèse de succès partiel : ici, le budget garanti est de 100 000 €

